



## **FLOA chega a Portugal e assina parceria estratégica com KuntoKusta**

**Segmento do banco BNP Paribas que permite pagamentos diferidos e fracionados entra no mercado nacional**

**Lisboa, 17 de março de 2023** - A [FLOA](#), filial do grupo BNP Paribas e líder no mercado francês em pagamentos fracionados, anuncia a chegada a Portugal. No âmbito do lançamento, a empresa estabeleceu uma parceria com o [KuntoKusta](#), plataforma de comparação de preços líder em Portugal, que tem uma média de 5 milhões de visitantes mensais. Deste modo, a FLOA tem como objetivo crescer no mercado europeu, com a missão de se tornar líder no mercado de Buy Now Pay Later (BNPL) até 2025.

Para gerir a entrada e expansão em Portugal, a FLOA nomeou Alexandre Carrera Lejeune como Country Manager. Com 20 anos de experiência em organizações como a L'Oréal e o grupo BPCE, e diplomado da HEC Paris, é especialista em marketing, transformação digital e desenvolvimento de negócios internacionais e é agora responsável pela construção de uma equipa de profissionais nacionais para apoiar os planos de expansão ambição da FLOA em Portugal.

**Alexandre Carrera Lejeune, Country Manager da FLOA em Portugal, refere que** "os consumidores portugueses estão cada vez mais à procura de soluções inovadoras que lhes permitam gerir o orçamento. Uma procura correspondida pela FLOA, que se orgulha de apoiar os consumidores nacionais com serviços que permitem ajudar na gestão de imprevistos, valorizando um maior equilíbrio financeiro com segurança."

**Neil Pein, Diretor de novos negócios digitais da FLOA, acrescenta que** "a FLOA combina a agilidade de uma *fintech* com a força financeira da rede bancária líder na Europa, uma união valiosa ao serviço de uma forte ambição: tornar-se a referência no mercado de BNPL ("buy now, pay later") europeu, até 2025".

### **Portugal, um mercado estratégico para o desenvolvimento dos pagamentos fracionados na Europa**

Ao encargo de Alexandre Carrera Lejeune, a FLOA estabeleceu uma parceria com o *marketplace* KuntoKusta, numa iniciativa que disponibiliza aos utilizadores desta plataforma as soluções de pagamento da FLOA, diferidas e fracionadas, numa gama diversificada de produtos.

Ao estabelecer parcerias com esta e com outras entidades locais, a FLOA pretende integrar o panorama dinâmico de métodos de pagamento em Portugal, onde os consumidores procuram novas ferramentas de gestão orçamental, que lhes ofereçam segurança. Através da rápida integração e acessibilidade das suas soluções, a FLOA permite que os portugueses possam privilegiar a estabilidade financeira, sem abdicar do consumo, enquanto se preparam para a eventualidade de uma despesa inesperada, como acontece em 74% dos utilizadores da FLOA.

O investimento na FLOA em Portugal, o 3º país com maior utilização de métodos de pagamento fracionado da Europa, surge num mercado onde uma grande proporção de consumidores continua a realizar compras em pontos de venda físicos. Neste sentido, para a expansão da FLOA, o mercado português é estratégico para o desenvolvimento do comércio eletrónico e de novas opções de pagamento.

**Paulo Pimenta, CEO do KuntoKusta** “realizar compras fracionadas, sem qualquer taxa, era uma forte expectativa dos nossos clientes e temos o prazer de a satisfazer através de uma parceria com a referência no mercado dos pagamentos fracionados. Durante a nossa colaboração sentimos que, através de uma experiência única em pagamento, aceitação e jornada do cliente, a FLOA garante um alto nível de segurança em todas as transações”.

### **FLOA, especialista em pagamentos diferidos e fracionados numa dimensão europeia**

Além de Portugal, a FLOA está presente em cinco países e apresenta-se como uma solução 100% digital e segura que pode ser implementada em qualquer canal, como um website, loja ou via telefone. Facilitar o pagamento através da FLOA não requer a criação de uma conta ou prova de identidade, apenas o cartão bancário Visa ou Mastercard. Depois, em apenas 200 milissegundos, a FLOA verifica a identidade e a solvabilidade de um consumidor antes de conceder o financiamento, com uma solução que assegura um alto nível de segurança em todas as transações.

Do lado do comerciante, a FLOA oferece uma rápida integração para o e-commerce e sem requisitos de incorporação no *software* da caixa registadora dos pontos de venda físicos. Para conceder o pagamento, a FLOA baseia-se em pontuações adaptadas às especificidades de diferentes setores, tais como o retalho, viagens ou telecomunicações, o que oferece uma gestão fiável de risco, tanto para o comerciante como para o consumidor.

**Imagens [aqui](#).**

#### **Sobre a FLOA**

FLOA é o líder francês em métodos alternativos de pagamento que facilita a vida aos consumidores através de pagamentos diferidos e fracionados, mini créditos e cartões bancários. A FLOA é parceiro dos principais retalhistas, tais como, Cdiscount, Oscaro, SFR, Vídeo-vestido, entre outros, referências na indústria das viagens, como a Selectour, Misterfly, Cdiscount Voyages, Pierre et Vacances, e fintechs, por exemplo, a Lydia, Bankin e Joe, ideal para quem desenvolve serviços personalizados. Os produtos e serviços da FLOA distinguem-se pela sua facilidade de utilização para os consumidores e pela sua rápida integração para os parceiros. A FLOA tem mais de 4 milhões de clientes e financia mais de 2,5 mil milhões de euros de bens e serviços por ano. Foi eleita Serviço ao Cliente do Ano 2023, pelo 3º ano consecutivo. Já líder em França, e presente em Espanha, Bélgica, Itália e Portugal, a ambição da FLOA é tornar-se o líder europeu em métodos alternativos de pagamento. Desde Fevereiro de 2022, a FLOA juntou-se ao grupo BNP Paribas para acelerar o seu crescimento e tornar-se um líder europeu no setor de Buy Now Pay Later. Para mais informações: <https://www.floapay.pt/>

#### **Assessoria de Imprensa**

Joana Oliveira

[joana.oliveira@thesquare.pt](mailto:joana.oliveira@thesquare.pt)

+ 351 933 873 393

Sara Cardoso

[sara.cardoso@thesquare.pt](mailto:sara.cardoso@thesquare.pt)

+ 351 967 758 844

